GUÍA PARA EL TERCER PARCIAL DE LÓGICA. PRIMER SEMESTRE

COPIA Y RESPONDE LAS PREGUNTAS EN TU CUADERNO

I. **DEFINE LOS SIGUIENTES CONCEPTOS: MAXIMAS DE GRICE, DIALOGO CRITICO, DISPUTA PERSONAL, DEBATE, DIALOGO DE PERSUACIÓN, INVESTIGACIÓN, NEGOCIACIÓN, IMPLICATURA, FAMILIARIDAD**

II. **REALIZA UN CUADRO SINOPTICO SOBRE LAS REGLAS CONVERSACIONALES**

III. **REALIZA UN CUADRO DE LAS REGLAS DE PROCEDIMIENTO ARGUMENTATIVO**

REGLAS	DEFINICIÓN

IV. **MENCIONA LAS REGLAS DEL DIALOGO ARGUMENTATIVO (PRINCIPIO COOPERATIVO, REGLA DE CANTIDAD, REGLA DE CUALIDAD, REGLA DE LA RELEVANCIA, REGLA DE MODO)**

V. **EXPLICA LAS REGLAS DE LA DISCUSIÓN PRAGMÁTICO-DIALÉCTICA**

REGLA	EXPLICACIÓN
REGLA DE LIBERTAD	
CARGA DE LA REGLA DE PRUEBA	
REGLA DEL PUNTO DE VISTA	
REGLA DE RELEVANCIA	
REGLA PREMISA NO EXPRESADA	
REGLA DE PUNTO DE INICIO	
REGLA DE ESQUEMA DE ARGUMENTACIÓN	
REGLA DE VALIDEZ	
REGLA DE CIERRE	
REGLA DE USO	

VI. **¿Cuáles SON LAS ETAPAS DEL DIALOGO?, EXPLICALAS**

VII. **CONTESTA LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:**

1.- SE APOYA EN PREMISAS QUE LLEVAN SIEMPRE A UNA CONCLUSIÓN VERDADERA SOBRE EL PRESUPUESTO DE QUE SUS PREMISAS SEAN VERDADERAS.

2.- VA DE LO PARTICULAR A LO GENERAL, AUNQUE TAMBIÉN SE DIFERENCIA PORQUE SUS PREMISAS AUMENTAN LA POSIBILIDAD DE LA CONCLUSIÓN PERO CON CIERTO MARGEN DE ERROR.

3.- ESTE EJEMPLO PERTENECE AL ARGUMENTO "EL VIERNES LLEVE UN CELULAR A REPARAR Y LO COMPUSIERON; SUPONGO QUE SI LLEVO EL DE MI NOVIA RECIBIRÉ EL MISMO RESULTADO.

4.- ES UNA AFIRMACIÓN QUE PROVIENE DE UNA CONCLUSIÓN CON PREMISAS BIEN MEDITADAS Y QUE SON MÁS PROBABLES QUE OTRAS.

5.-SURGE DE CONFIAR EN OTROS PARA INFORMARNOS SOBRE SITUACIONES VARIAS O SOBRE NOSOTROS MISMOS

6.- PARTE DE LA DESCRIPCIÓN DE UN HECHO Y LLEGA A UNA HIPÓTESIS QUE LO EXPLICA, BUSCANDO LA MEJOR EXPLICACIÓN O LA MÁS PROBABLE.

7.- "CUANDO ESTAMOS EN CLASE Y EL PROFESO NOS EXPONE UN TEMA, TODOS LOS ALUMNOS O LOS QUE LO ESTAMOS ESCUCHANDO, TENEMOS UNA VISIÓN DIFERENTE DEL MISMO Y SE ENTRA EN DEBATE" ES EJEMPLO DE:

8.- MUESTRA LA RELACIÓN CON LA CANTIDAD DE INFORMACIÓN QUE DEBE DARSE, INCLUYE DOS SUBMÁXIMAS.

9.- SE REFIERE A LA VERDAD DE LA CONTRIBUCIÓN, QUE SE ESPECIFICA TAMBIÉN EN DOS SUBMAXIMAS.

10.- COMPRENDE LA MÁXIMA QUE GRICE DENOMINA "VAYA USTED AL GRANO"

11.- COMPRENDE CUATRO SUBMAXIMAS COMO SON; EVITA LA OPACIDAD, LA IMPRECISIÓN, SE CONCISO Y SISTEMÁTICO.

12.- ES AQUEL QUE PROPORCIONA TANTA INFORMACIÓN COMO SEA NECESARIA PARA MANTENER TU PUNTO DE VISTA, PERO NO MÁS.

13.- EN ESTA ETAPA LOS PARTICIPANTES SE PONEN DE ACUERDO EN INVOLUCRARSE EN UN DETERMINADO TIPO DE DIALOGO

14.- ES EL MOMENTO EN QUE LOS OBJETIVOS DEL DIALOGO SE HAN CUMPLIDO O CUANDO LOS PARTICIPANTES ESTÁN DE ACUERDO EN QUE EL DIALOGO PUEDE TERMINAR.

15.- ES EL MOMENTO EN QUE CADA PARTICIPANTE TIENE LA OBLIGACIÓN DE CONTRIBUIR A LA CONSECUCIÓN DE SUS PROPIOS FINES EN EL DIALOGO.

16.- EN ESTA ETAPA SE DEBE PLANTEAR EL TEMA O EL PROBLEMA SOBRE EL QUE SE VA A DISCUTIR Y CADA UNA DE LAS PARTES QUE INTERVIENEN EN EL DIALOGO HA DE FIJAR SUS POSICIONES.

17.-ES LA EXPRESIÓN LINGÜÍSTICA DEL RAZONAMIENTO, PARA CONSTRUIR UN ARGUMENTO ES NECESARIO RAZONAR.

18.- LO UTILIZAMOS MUY FRECUENTEMENTE EN NUESTRA VIDA COTIDIANA COMO POR EJEMPLO CUANDO OBSERVAMOS QUE CADA VEZ QUE COMES SABRITAS CON CHICLE TE ARDE EL ESTÓMAGO.

19.- ES EL QUE, A PARTIR DE LA OBSERVACIÓN DE UNA PROPIEDAD DEFINIDA EN UN NÚMERO SUFICIENCIA DE INDIVIDUOS DE UNA CLASE DETERMINADA, GENERALIZA EN LA CONCLUSIÓN LA PROPIA OBSERVACIÓN.

20.- LA _____DE UN ARGUMENTO INDUCTIVO SIEMPRE ES PROBABLE, PUES NO SE HAN ANALIZADO TODOS LOS CASOS EXISTENTES.

21.-USA LA LÓGICA PARA PASAR DE LAS GENERALIZACIONES A UNA CONCLUSIÓN MÁS CONCRETA Y ESPECIFICA.

22.- ES AQUELLA CUYA CONCLUSIÓN SE PUEDE DERIVAR DE MANERA NECESARIA DE SUS PREMISAS.

23.- LOS RAZONAMIENTOS ESTRUCTURADOS TAMBIÉN SON CONOCIDOS COMO _____ Y SON UTILIZADOS EN ALGUNOS TIPOS DE ARGUMENTOS.

24.- LA VALIDEZ TIENE QUE VER CON LA _____ DEL ARGUMENTO Y NO CON SU CONTENIDO.

25.- ES UN RAZONAMIENTO EN EL CUAL SE BUSCAN SEMEJANZAS GENERALES ENTRE LAS COSAS Y SE SUPONE QUE HABRÁ TAMBIÉN SIMILITUDES ENTRE ELLOS.